

# Factsheet

## Key Facts

Gründung:	Oktober 2017
Gründer:	Michél-Philipp Maruhn
Dienstleistungen:	Softwarelösungen zur Digitalisierung der Bau- und Immobilienwirtschaft
Firmensitz:	Berlin
Anzahl Mitarbeiter:	> 30

## Über ROOBEO

### Kurzbeschreibung

ROOBEO bietet digitale Lösungen für die Bau- und Immobilienwirtschaft. Die Supply Cloud ROOBEO direct verbindet Angebot und Nachfrage online. Hierbei profitieren Handwerker, Großhändler und Hersteller von der Nutzerfreundlichkeit einer B2C-Plattform beim professionellen Einkauf. Zusätzlich unterstützt ROODATO Unternehmen bei der Optimierung ihres Produktstammdaten Managements.

### Langbeschreibung

In der Bau- und Immobilienwirtschaft gehören überholte Prozesse zum Tagesgeschäft. Fehlende Standards der Datenstrukturen und eine ineffiziente Beschaffung kosten Zeit und Ressourcen. Steigende Ausgaben und eine stagnierende Produktivität sind die Folgen des unterschiedlichen Digitalisierungsgrads der Unternehmen.

ROOBEO stellt passende digitale Lösungen für die gesamte Branche bereit. Der Kunde bleibt dabei stets im Fokus.

ROOBEO direct ermöglicht Unternehmen das Upgrade von der einfachen Beschaffung zum Einkauf 4.0. Die Supply Cloud bündelt alle Handelspartner online auf einer Plattform. Gleichzeitig überzeugt ROOBEO direct durch eine einfache Handhabung und zahlreiche Zusatzfunktionen, zum Beispiel Baustellenbelieferung.

Für ein ideales Daten Management nutzen Unternehmen den Service ROODATO. Mit ROODATO solutions erkennen sie bisher ungenutzte Potenziale in Produktstammdaten und werden bei der Optimierung dieser unterstützt. Für Kommunikation in Echtzeit wandelt ROODATO connect elektronische Dokumente in jedes benötigte Zielformat um. Geschäftspartner profitieren von einer schnellen Auftragsverarbeitung ohne Medienbrüche.

# Factsheet

## Entstehungsgeschichte

Der ehemalige Triathlet Michél-Philipp Maruhn ist selbstständiger Unternehmer seit seinem 17. Lebensjahr. Durch die mehrjährige Erfahrung mit dem eigenen Planungs- und Bauunternehmen entstand 2016 die Idee zu ROOBEO. Als einzigartige Lösung für die Digitalisierung der gesamten Branche fördert ROOBEO neue Formen der Zusammenarbeit.

## Meilensteine

- |           |   |
|-----------|---|
| 2016      | <i>Idee entsteht</i><br>Langwierige Beschaffungsprozesse, Fachkräftemangel, digitale Insellösungen (= Status Quo)           |
| Okt. 2017 | <i>Unternehmensgründung</i><br>Eintrag ins Handelsregister als Online-Fachgroßhändler für Handwerk und Bau                  |
| Jun. 2018 | <i>ROOBEO geht online</i><br>Der Kleinhandwerker ist die primäre Zielgruppe   |
| Sep. 2018 | <i>Strukturwechsel</i><br>ROOBEO wird Online-Marktplatz und vernetzt Industrie, Handel und Geschäftskunden                  |
| Mär. 2019 | <i>Wachstum</i><br>Entwicklung weiterer Serviceangebote & Produkte (ROOBEO direct und ROODATO)                              |
| Aug. 2019 | <i>Enterprise-Software</i><br>Die Supply Cloud ROOBEO direct wird neues Herzstück mit primärer Zielgruppe Enterprise-Kunden |
| Okt. 2019 | <i>Ein neues Gesicht</i><br>Launch der neuen Website  |
| Jan. 2020 | <i>Rollout der Supply Cloud</i><br>Erste Pilotphasen erfolgreich abgeschlossen, Integration in bestehende Kundensysteme     |